

# 第6次地域密着型金融推進計画

(計画期間:平成26年4月～平成29年3月)

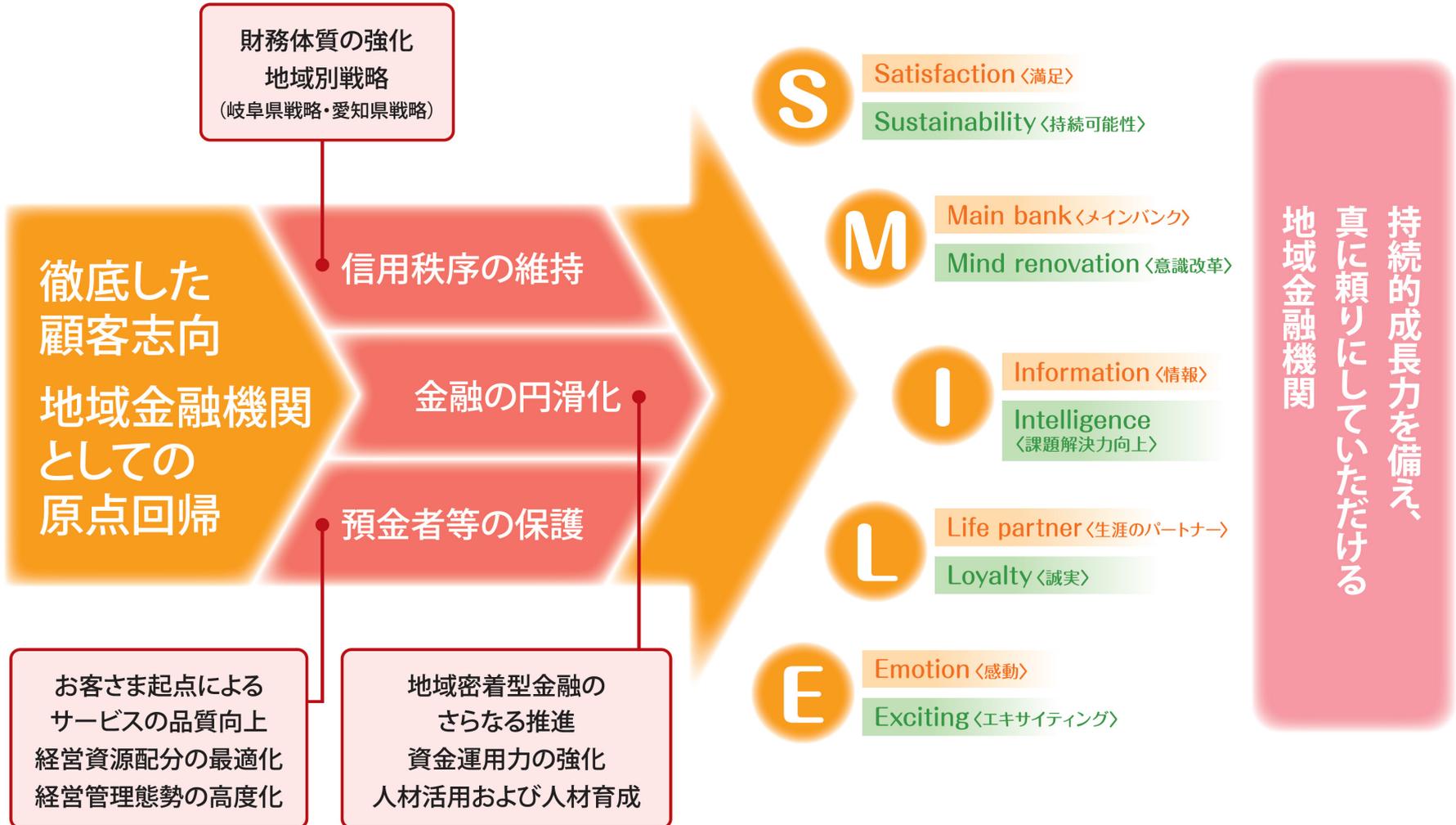




# 第13次中期経営計画の概要



第13次中期経営計画に基づき「地域密着型金融のさらなる推進」に取り組んでまいります





## 創業・新事業の開拓を目指すお取引先へのサポート

### ベンチャー企業支援

- 当行独自のネットワークによる情報提供に加え、**「NOBUNAGA21」**による当行、野村証券、有限責任監査法人トーマツの民間企業3社のノウハウを活用して有望ベンチャー企業への個別支援を実施します。
- **「十六フロンティア第3号投資事業有限責任組合」**を活用し、有望ベンチャー企業へ積極的な投資を実行します。



(「ぎふ地域ベンチャー支援ネットワークNOBUNAGA21  
第9回ニュービジネスプラン助成金」授賞式)



## 創業・新事業の開拓を目指すお取引先へのサポート

### 「マーケット戦略チーム」の活動

- 成長が見込まれる①医療・介護 ②製造業(自動車・航空機等) ③流通・食品・農業 ④学校法人 ⑤再生可能エネルギーの5分野について、産業分野別の専門担当者を配置し、全面的なサポートを実施します。
- 業界動向や業界特有の産業構造の調査を行い、行政・大学・研究機関等とのネットワークを構築する一方、お取引先の現場を訪問することで、「技術者や営業担当者のニーズの吸収」に努め、営業斡旋、サプライヤーの紹介、中小企業支援策の紹介や技術開発の支援、専門家派遣等による新分野進出支援等に取り組みます。



(「グレーター名古屋海外航空関連企業セミナー in 岐阜」開催)

逆見本市商談会  
の定期的な開催

バイヤー企業  
(買い手)

【対象企業】  
地元の有力企業

商談会設定依頼  
発注したい部品等開示

当行

・商談日時設定  
・条件にあった  
サプライヤー  
の探索

エン  
ト  
リ  
ー

サプライヤー企業  
(売り手)

サプライヤー企業  
(売り手)

サプライヤー企業  
(売り手)

### 「発注ニーズ」を起点とした当行独自のスキーム

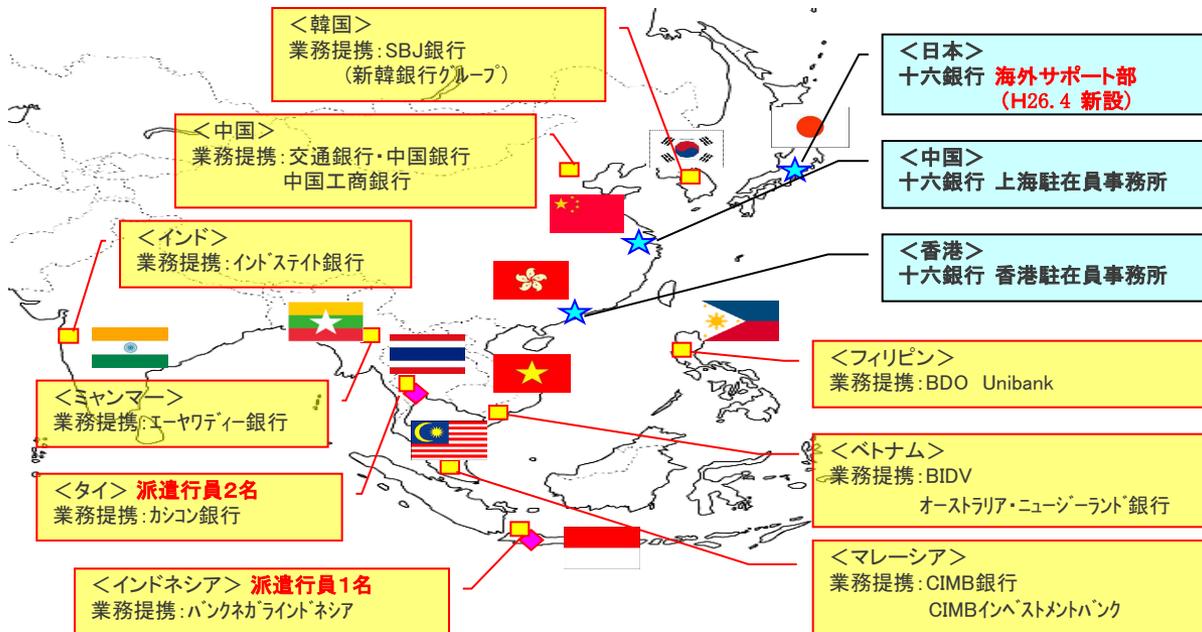


## 成長段階におけるさらなる飛躍が見込まれるお取引先へのサポート

### 海外進出支援

■ 平成26年4月に新設した「**海外サポート部**」を中心にお取引先の海外進出を支援します。

- ・海外拠点、業務提携先等との連携による各種サポートの実施
- ・海外商談会の実施によるお取引先の販路拡大や調達先確保の支援
- ・クロスボーダーローン等の各種金融支援の実施



★=海外拠点

◆=トレーニー派遣先

■=業務提携金融機関

(平成26年4月時点)



(2013大連一地方銀行合同ビジネス商談会)



## 成長段階におけるさらなる飛躍が見込まれるお取引先へのサポート

### ビジネスマッチングサービス

- 販路開拓等の経営課題を抱えるお取引先に対し、ビジネスパートナーを紹介します。
- 鮮度の高い情報を発信・受信することにより、情報量ならびに商談件数の増加に加え、ビジネスマッチング活動の質の向上に取り組めます。



(三行ビジネス商談会)

### 事業価値を見極める融資手法の活用

- お取引先の技術力、成長性、事業の将来性等を適正に評価し審査に反映できるよう、行員の「目利き能力の向上」に取り組み、迅速かつ円滑な資金提供に努めます。



## 経営改善、事業再生・業種転換が必要とされるお取引先へのサポート

### 経営改善支援

- 外部機関や外部専門家等を有効に活用するとともに、経営改善計画の策定支援、進捗状況のモニタリング等によりお取引先の経営改善に取り組みます。

### 事業再生支援

- 地域経済活性化支援機構、中小企業再生支援協議会等との連携強化、金融支援を含めた再生手法の活用(DES,DDS,官民ファンドの活用等)などにより、抜本的な事業再生支援に取り組みます。



## 事業承継を必要とされるお取引先へのサポート

### 円滑な事業承継に向けた取組み強化

- 代表者の高齢化が進むなか後継者問題を抱えるお取引先に対して、自社株の評価等を実施し、課題把握と出口戦略に関する各種サポートを行うことで円滑な事業承継を支援します。
- 平成26年4月から事業承継業務をプライベートバンキングデスクに統合し、中小企業オーナーの事業承継と資産承継にワンストップで対応します。

### M&Aの活用によるお取引先支援

- お取引先のニーズを的確に把握し、事業継続や企業発展を目指したM&Aの提案を行います。
- 外部機関等とも連携し、M&Aに関する情報提供を積極的に行います。

## 産官学連携事業への取り組み

- 大学や高専に蓄積された「知」や「技術」、公的機関の支援体制の活用により、お取引先の技術的課題の解決や地域活性化に貢献します。
- お取引先の技術相談案件等について、産学連携協定を締結している大学・高専や公的機関への橋渡しを行います。



(「3Dプリンターで変わるものづくりIAMAS x 十六銀行産学連携記念セミナー」の開催)

## 地域の市街地再開発事業、公民連携事業への取り組み

- PFI事業をはじめとする公民連携事業に対し、地元企業や地方公共団体等のコーディネーターとして、また融資金融機関として積極的に取り組みます。
- 地方公共団体、外部の専門コンサルタントとも連携し、地域の市街地再開発事業等に積極的に参画します。



(「じゅうろくPFI / PPPセミナー」の開催)