

ぎふ県産品販路開拓支援セミナー

～商談会に参加する前に～



新型コロナウイルス感染症拡大の影響から展示会や商談会の中止・延期を余儀なくされるなど、売上減少の課題を抱えた県内事業者さまの販路開拓を支援するため、十六銀行は岐阜県内の事業者さまと首都圏の有名バイヤー企業さまとの商談の場を提供する「『ぎふブランド』大都市圏発信プロジェクト」を開催しております。

本セミナーは商談会をより有意義なものとするために、岐阜県よろず支援拠点のコーディネーターをお招きし、「ぎふ県産品販路開拓セミナー～商談会に参加する前に～」と題し、商談に際し準備が必要な書類、効果的な書類の作成方法、食品業界の商談会では必須となるFCPシートの作成について解説いただくことで、事業者さまの商談時の成約率の向上につなげるものです。

内 容	【第一部】 「商談に臨む前の効果的な資料の準備について」 エントリー資料をはじめとする各種商談資料は、商談をスムーズにすすめ、自社を効果的にPRする資料となります。しかしながら、商談会にエントリーを行っている企業は、バイヤーのニーズや求めているものから「ズレた」資料を準備しているケースが多々見受けられます。 本セミナーでは、商談に臨む際に必要となる、効果的な資料の準備について解説します。 【第二部】 「商談がスムーズに進むFCPシート作成方法」 商談会でのバイヤーとのやりとりを効果的にするために「商談がスムーズに進むFCPシートの作成方法」として、食品業界の商談会においては必須となるFCPシートの作成テクニックについて話します。
開 催 日 時	2022年7月 11 日(月) 第一部 14:00～14:30 第二部 14:35～16:00
講 師	岐阜県よろず支援拠点 鈴木昂司コーディネーター
セミナー形式	対面形式&オンライン配信 オンライン視聴には、Zoomが必要です。 ※新型コロナウイルスの感染症状況を踏まえ、オンラインのみとなる場合もあります
会 場	じゅうろくプラザ 5階 中会議室1 住所:岐阜市橋本町1丁目10番地11 (お車でお越しの場合は近隣の有料駐車場をご利用ください)
対 象	首都圏をはじめとする大都市圏への積極的な販路開拓を目指す岐阜県内事業者さま 現在商談資料の作成に悩んでいる岐阜県内の事業者様 ※当行とお取引のない事業者さまもお申込みいただけます。
事 前 予 約	必要 【セミナー:先着100名(うちオンライン 60名)】
参 加 費	無 料
主 催	岐阜県、十六銀行

事前予約方法や、受講方法は裏面をご確認ください >>>

【お申込方法】

事前に以下のURLもしくはQRコード先の[申込フォーム](#)よりお申込みください。



●開催申込フォーム
<https://www.juroku.co.jp/seminar/20220711.html>

●申込期限
2022年7月8日(金)

<受講までの流れ>

- セミナーを予約いただいた翌営業日以降に、予約を受け付けた旨のメールをお送りします。
- リアル参加の場合は、お名刺をお持ちになり、当日会場受付までお越しください。
- WEBセミナーの参加用URL等については開催日2営業日前を目処にメールでご案内いたします。
- セミナー当日は接続開始の13時00分以降に参加用URL等を使用してご参加いただけます。

【オンライン受講の場合の事前準備と視聴方法】

- 本セミナーは、インターネットが使えるパソコン(Windows、Mac等)又は、スマートフォンやタブレットよりご参加いただけます。
 - スマートフォン、タブレットでのご参加の場合はアプリのインストールが必要となります。
 - パソコンでのご参加の場合も、スムーズにご参加いただくためアプリのインストールをお勧めしておりますが、ブラウザからのご参加も可能です。なお、アプリ内でアカウント登録をされなくてもご参加いただけます。
 - [Zoomアプリのダウンロードはこちら](#)
 - 当日までにご自身の端末から「テストミーティング」にアクセスし、動作状況をご確認ください。
 - [テストミーティングはこちら](#)
- ※通信費はお客さまのご負担となりますのでご了承ください。

【セミナー講師】

岐阜県よろず支援拠点

鈴木昂司コーディネーター

<講師紹介>

「売れる」仕組みづくり専門家。中小企業診断士。「BtoB」「BtoC」営業の経験を基に、営業推進・販路開拓をメインとして担当。相談先企業の「得意分野」に着目し、それを伸ばすことによって経営者を“笑顔”にすることをモットーとしている。



【ご確認事項】

本セミナーのお申込みにあたり、以下の点をご確認ください。

- (1)お申込時に入力いただきました情報の利用目的は、次のとおりいたします。
 - ① 本セミナーへの参加お申込みの受付
 - ② 本セミナーの運営管理および主催者・講演者からのご案内、十六銀行の商品・サービス等のご提案
 - ③ お問い合わせ、その他本セミナーを適切かつ円滑にするために必要な業務
- (2)本サービスに使用する機器および通信媒体が正常に稼動する環境については申込者自身の責任において確保してください。また、不正アクセスやコンピュータウイルス等により生じた損害その他当行の責によらない事由により申込者に生じた損害については、当行は責任を負いません。
- (3)本セミナーで紹介する内容は、セミナー開催時のもので、変更等がある場合がありますのでご了承ください。
- (4)新型コロナウイルスの感染状況によっては、オンラインのみの開催となる場合があります。その場合、個別相談会は開催いたしませんのでご了承ください
- (5)諸事情によりセミナーを中止する場合がありますのであらかじめご了承ください。

【お問い合わせ】

十六銀行 地域創生部 地域創生グループ
担当：山口 080-7287-2147 / 濱口 080-3207-7171